

Ik krijg altijd gelijk PDF

Lars Duursma



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



Schrijver: Lars Duursma
ISBN-10: 9789051799705
Taal: Nederlands
Bestandsgrootte: 1303 KB

OMSCHRIJVING

Ik krijg altijd gelijk is een praktische handleiding voor iedereen die zijn meningen, ideeën en standpunten beter wil leren verkopen. Geen saai studieboek, maar een handige verzameling trucs, tips en adviezen die je direct kunt toepassen. Beproefde strategieën, verpakt in toegankelijke taal en getoetst aan de werkelijkheid van vandaag. Samen met de lezers van nrc.next gingen Lars Duursma, Job ten Bosch en Take Ligteringen een half jaar lang op zoek naar de beste overtuigstechnieken. Het beste van deze en meer dan 200 andere artikelen is bij elkaar gebracht tot één samenhangend boek waar iedereen zijn voordeel mee kan doen. Leer hoe je iedereen overtuigt! Lars Duursma is overtuigexpert en voormalig wereldkampioen debatteren. Hij coacht leiders in politiek en bedrijfsleven bij belangrijke optredens. Job ten Bosch helpt als business developer nieuwe ideeën de weg naar de wereld te vinden. Take Ligteringen is journalist en schrijver.

WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

Mijn verbazing was dan ook groot toen ik de ondertitel las van 'Hoe krijg je altijd gelijk'. Niet de zes basisprincipes van Cialdini, maar 49 methodes om anderen ...

Vorige week is Ik Krijg Altijd Gelijk verschenen. In de betere boekhandels en op internet is het boek verkrijgbaar. Tijd voor enkele vragen aan auteurs Lars Duursma ...

Waarom anderen Ik krijg altijd gelijk lezen Nee heb je, gelijk kun je krijgen! Maarten Santman, advocaat Iets krijgen is altijd veel bevredigender dan iets al hebben.

IK KRIJG ALTIJD GELIJK

[Lees verder...](#)