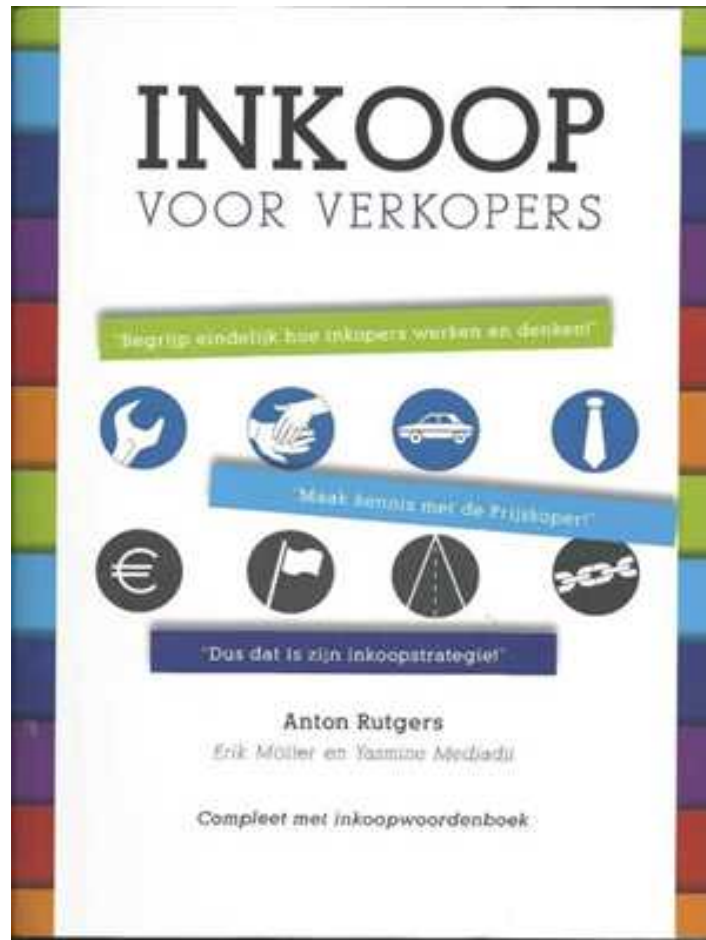


## Inkoop voor verkopers PDF

Anton Rutgers



*Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.*



Schrijver: Anton Rutgers  
ISBN-10: 9789082349306  
Taal: Nederlands  
Bestandsgrootte: 2235 KB

## OMSCHRIJVING

Uit onderzoek onder 800 verkopers en accountmanagers blijkt dat het voor 75% van de verkopers onduidelijk is hoe een inkoper werkt. Terwijl 80% in zijn dagelijkse werkzaamheden wel eens met inkopers te maken krijgt. Verkopers hebben het gevoel dat in een groot deel van de gevallen de inkopers zelfs een negatieve invloed hebben op de kwaliteit van het product of de dienst die ze leveren. Reden genoeg om ons af te vragen wie die inkoper nu eigenlijk is. Inkopers zijn inmiddels gemeengoed geworden. Elke zichzelf respecterende organisatie heeft wel een inkoopafdeling. Waarom is het dan zo onduidelijk? Inkoop is complexer dan verkoop. Er zijn universitaire titels te behalen in inkoop, er zijn inmiddels vele inkoopprofessoren en je kunt op inkoop promoveren. Inkopers zijn tegenwoordig veel beter opgeleid dan verkopers. Een groot deel van de inkopers heeft een universitaire opleiding. Daarnaast hebben inkopers vaak een andere persoonlijkheid dan verkopers. Dat is ook heel verklaarbaar. En deze twee persoonlijkheden worden geacht tot een, voor beide partijen, optimaal resultaat te komen; best een uitdaging ...! Toch is het niet zo ingewikkeld. Als we goed kijken dan kunnen we ze ontdekken: de Verwerver, de Prijskoper, de Pionier en de Tacticus. Vier verschillende inkooptypes met ieder hun eigen aanpak en werkwijze. Dit boek beschrijft de strategieën en onderhandelingsstactieken van deze inkopers en geeft de verkoper praktische tips en trucks over hoe hiermee om te gaan. De theorie wordt geïllustreerd met praktijkvoorbeelden en inzichten van verkopers. Daarnaast bevat het boek een overzicht van inkoopstactieken en voor een soepele communicatie met de inkoper: een inkoopwoordenboek.

**WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?**

Bekijk het aanbod van inkoop & verkoop fietsen en ... Verkoper inkoop ... Te koop ladderbankje verder in goede staat doe een bod en hij is voor u ook te ruil voor ...

Toevallig ben ik voor een andere klant momenteel bezig met het ontwikkelen van enkele workshops voor verkopers. ... naar de interdependenties tussen inkoop en ...

Inkoop voor verkopers "Een must voor elke verkoper" Hoe werkt een inkoper? "had ik dat maar eerder geweten!" Dé Inkooptraining voor verkopers!

## **INKOOP VOOR VERKOPERS**

[Lees verder...](#)