

Trefwoorden: Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editie download gratis pdf, Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editieboek pdf gratis, Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editie lees online, Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editie torrent, Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editie epub gratis in het Nederlands, Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editie mobi compleet

Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editie PDF

David Jobber



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



Schrijver: David Jobber
ISBN-10: 9789043026987
Taal: Nederlands
Bestandsgrootte: 4183 KB

OMSCHRIJVING

Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode 9e editie 9e druk is een boek van David Jobber uitgegeven bij Pearson Benelux B.V.. ISBN 9789043026987 Verkoop en verkoopmanagement schept een volledig en helder beeld van de theoretische en de praktische kant van het vakgebied. Zowel de rol van de verkoper als die van de verkoopmanager wordt behandeld. In vijf delen komen de volgende onderwerpen aan bod: het verkoopperspectief, de verkoopomgeving, verkooptechnieken, verkoopmanagement en controle en beheer. Elk deel wordt afgesloten met een uitgebreide case. In deze negende editie is er meer aandacht voor verkoop binnen een business-to-businessomgeving. Geïntegreerde verkoopstrategie komt aan bod met daarbij een bespreking van het 4S-model en sales scorecards. Tot slot is er een duidelijkere scheiding aangebracht tussen de vakgebieden verkoop en marketing. Verkoop en verkoopmanagement wordt geleverd met een toegangscode voor de studiewebsite Pearson XTRA. Op www.pearsonxtra.nl is voor zowel studenten als docenten extra studie- en lesmateriaal beschikbaar, zoals videocases, extra vragen en een digitale versie van het boek. David Jobber is hoogleraar marketing aan de Bradford University. Geoff Lancaster is decaan aan de Londen School of Commerce. De Nederlandstalige bewerking is verzorgd door Kurt De Blick, Hans Dekker en Patrick Stroobandt. Zij doceren verkoopgerelateerde vakken aan hogescholen en universiteiten. Bovendien zijn ze actief als sales consultants voor verschillende Nederlandse en Belgische bedrijven.

WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

Verkoop en verkoopmanagement, 9e editie met XTRA toegangscode | ISBN 9789043026987 direct en eenvoudig te bestellen bij Boekhandel De Slegte. Uniek aanbod ...

Verkoop en verkoopmanagement met XTRA? Vergelijk boek Prijzen van Verkoop en verkoopmanagement met XTRA toegangscode / 9e editie op Prijsvergelijk.

De toegangscode tot Pearson XTRA-websites wordt ... Het systeem verbindt nu de nieuwe toegangscode met de ... Verkoop en verkoopmanagement, 9e editie ...

VERKOOP EN VERKOOPMANAGEMENT MET XTRA TOEGANGSCODE 9E EDITIE

[Lees verder...](#)